



Workshopbeschreibung

Kompaktseminar	Erfolgreich im Architektenvertrieb
Datum:	Donnerstag, den 17. März 2022
Ort:	Online
Dauer:	10:00 – 15:00 Uhr Mittagspause 12:00 – 13:00 Uhr
Kosten:	385,00 € pro Person, inkl. Trainingsunterlagen, zzgl. MwSt.
Zielgruppe:	Führungskräfte und Mitarbeiter aus Vertrieb, Innendienst und Marketing bei Anbietern im Objektgeschäft
Gruppengröße:	max. 8 Teilnehmer
Workshopbeschreibung:	In der komplexen Welt des Objektvertriebs gibt es viele, sehr unterschiedliche Projektbeteiligte. Eine zentrale Rolle nehmen oft die Architekten ein und sind dabei für viele ein Buch mit sieben Siegeln. Erfahren Sie aus erster Hand, wie Architekten arbeiten und entscheiden, welchen Nutzen Sie ihnen bieten können und wie Sie sich diese Zielgruppe systematisch Schritt für Schritt erschließen.
Workshopziele:	Rolle, Handlungsweisen und Reaktionen der Architekten besser verstehen Praktische Ansätze für Marketing und Vertrieb zu den Themen Recherche, Akquise, Ersttermin, Kontaktpflege und Zusammenarbeit Nutzen für den Architekten erkennen und anwenden
Nutzen:	Deutlicher Gewinn an Sicherheit im Umgang mit Architekten und Innenarchitekten Neue Impulse für die tägliche Arbeit Systematischer Aufbau der Zielgruppe Architekt/ Innenarchitekt





An: Alexandra Gondos
sales projects architects
Alicenstraße 19A
64293 Darmstadt

Telefon: 06151 - 8502955
Fax: 03222 – 9837059
Email: info@alexandragondos.de

Kompaktseminar ‚Erfolgreich im Architektenvertrieb‘

Datum: Donnerstag, den 17. März 2022
Ort: Online
Dauer: 10:00 – 15:00 Uhr, Pause 12:00 – 13:00 Uhr
Kosten: 385,00 € pro Person, inkl. Trainingsunterlagen,
zzgl. MwSt.

Name: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ Ort: _____

Telefon: _____

Email: _____

**Abweichende
Rechnungsadresse:** _____

Datum/ Unterschrift: _____

Die Anmeldung zum Seminar ist verbindlich.
Nach der Anmeldung erhalten Sie die Anmeldebestätigung mit Rechnung
und weitere Informationen.