



Trainingscamp Architekten-Akquise mit Erfolg

Für Anbieter in der Bau-, Innenausbau- und
Einrichtungsbranche

Kennen Sie das? Sie waren eigentlich gut vorbereitet und motiviert. Trotzdem lief Ihr Telefonat nicht erfolgreich. Manchmal liegt es nur an Kleinigkeiten, wenn kein Termin zustande kommt. Und manchmal liegt es an mehr.

Welchen Nutzen haben Sie vermittelt? Wie sind Sie mit Einwänden umgegangen?
Welchen Aufhänger haben Sie gewählt? Wie gut ist Ihr Leitfaden?

In diesem Trainingscamp werden wir gemeinsam die Themen rund um Vorbereitung und Durchführung der Telefonakquise praxisorientiert auffrischen und vertiefen.

Mit vielen praktischen Übungen trainieren Sie Ihre Nutzenargumentation. Bisherige Fehler werden erkannt und Sie lernen, wie Sie diese zukünftig vermeiden. Sie trainieren, wie Sie kreativ und erfolgreich mit Einwänden umgehen können.

Zielsetzung:

- Feinschliff Telefonat
- Sicherheit gewinnen
- Terminquote steigern

Teilnehmer:

Das Trainingscamp richtet sich an alle, die Architekten telefonisch erfolgreich(er) akquirieren wollen. Maximal 6 Teilnehmer

Datum: 22. März 2024

Ort: Darmstadt

Dauer: 09:30 – 16:30 Uhr

Sie haben die Möglichkeit, eigene Fragestellungen bereits im Vorfeld einzubringen.



An: Alexandra Gondos
sales projects architects
Alicenstraße 19A
64293 Darmstadt

Telefon: 06151 - 8502955
Fax: 03222 – 9837059
Email: info@alexandragondos.de



Anmeldung

Trainingscamp Architekten-Akquise mit Erfolg

Datum: Freitag, 22. März 2024
Ort: Darmstadt
Dauer: 09:30 – 16:30 Uhr
Kosten: 595,00 € pro Person, inkl. Mittagessen, zzgl. MwSt.

Name: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ Ort: _____

Telefon: _____

Email: _____

**Abweichende
Rechnungsadresse:** _____

Datum/ Unterschrift: _____

Die Anmeldung zum Trainingscamp ist verbindlich.
Nach der Anmeldung erhalten Sie die Anmeldebestätigung mit Rechnung und weitere Informationen.